



## Chargé(e) de Clientèle B TO B

Commencement : Janvier/Juin 2020

Stage 3 à 6 mois

**Vous êtes tenté par l'aventure de travailler dans une équipe de commerçants fous de sport ?**

**Osez la responsabilité, venez exprimer vos talents chez Decathlon Pro !**

### UNE ÉQUIPE DE JEU

---

DECATHLON PRO, c'est l'agilité et la rapidité d'action d'une PME, alliées à la puissance du réseau DECATHLON. L'entreprise est composée d'une équipe de 50 personnes spécialisées dans la vente à distance d'équipements sportifs et de cadeaux d'affaires pour les professionnels.

### UN CHALLENGE A RELEVER

---

DECATHLON PRO vous offre un terrain de jeu sur lequel vous aurez la place pour vous exprimer, vous affirmer et gagner en équipe.

Vous serez en charge d'une campagne d'appels sortants auprès de prospects qualifiés

Vous êtes responsable de l'enchantement client (gestion des appels, devis, commandes).

Au contact du client, vous analysez rapidement la situation et décidez des actions adaptées à sa satisfaction

### UN PROFIL AFFÛTÉ

---

Vous êtes vital, dynamique, vous aimez le challenge et le sport fait partie de vos passions !

Vous avez l'esprit d'équipe et aider votre entourage est naturel pour vous

Vous êtes généreux et la satisfaction client est un véritable moteur .

Votre entourage dit de vous que vous avez le contact facile, que vous êtes communicant.

Vous êtes ultra motivé !! ; vous êtes issu d'une formation commerciale Bac + 3 minimum et avez une expérience dans le domaine commercial

### LA PARTIE PEUT COMMENCER !

---

Vous souhaitez relever le challenge ? Envoyez votre candidature (LM+CV) par e-mail à

[hugo.hardy@decathlon.com](mailto:hugo.hardy@decathlon.com)